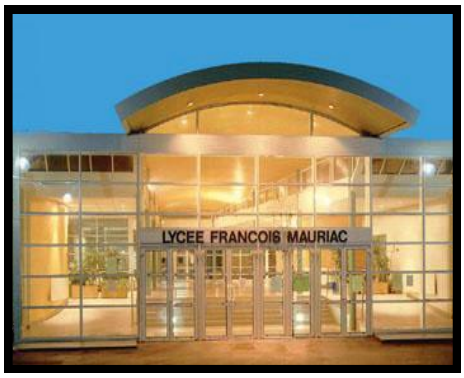
Vous avez de l'**ambition**,
vous voulez **devenir commercial** …

… Venez **préparer** votre **Brevet de Technicien Supérieur**
Négociation Relation Client
Au **Lycée François Mauriac de Bordeaux Bastide**

Résultats toujours supérieurs à la moyenne académique 80% en 2016

Notre formation :

- Formation de **2 ans après le bac**
- Dans un **lycée public** =➢ enseignement gratuit, bourse…
- **Formation théorique** :
  - ☞ Culture et expression
  - ☞ Gestion de clientèles
  - ☞ Informatique
  - ☞ Gestion commerciale
  - ☞ Économie, droit et management
  - ☞ Communication et négociation
  - ☞ Langue étrangère (anglais ou espagnol)



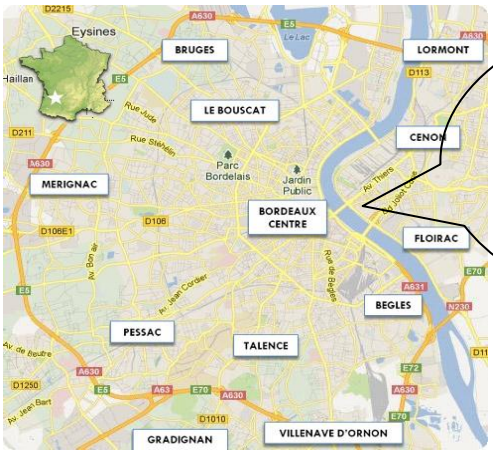
- **Alternance sous statut scolaire** :
  - ☞ **2 ans dans une entreprise**
  - ☞ Conduite d'un **projet commercial** (vente)
  - ☞ **16 semaines de stages** + un jour par semaine
  - ☞ **Suivi** et encadrement par des professionnels et les professeurs
    =➢ **Expérience** valorisante, pré **recrutement** et **insertion** professionnelle
    =➢ **Qualification professionnelle** reconnue des entreprises

Nos débouchés :

- Métier de **commercial itinérant** (≠ vendeur en magasin)
  de **tous secteurs d'activité**, auprès de **tous types de clients**
  =➢ Exercer un métier de contact, non routinier, en étant autonome
  =➢ Profiter d'offres d'emploi nombreuses et de salaires attractifs
- Évoluer vers des postes de **management commercial**
- Poursuivre des **études en Licence professionnelle**

L'Admission dans notre section :

- Étude des **bulletins des classes de première et terminale**
- Critères de **sélection** : moyennes, motivation et sérieux
- **Inscription** sur le site admission-postbac.fr



Lycée François Mauriac
1 rue Henri Dunant
33 100 Bordeaux Bastide
☎ : 05.56.38.52.82
btsnrcmauriac@gmx.fr

Venez nous rencontrer
Matinée Portes ouvertes
mars 2017