

LES POURSUITES D'ETUDES

Le titulaire de ce CAP pourra intégrer une classe de :

- Baccalauréat Professionnel COMMERCE
- Baccalauréat Professionnel VENTE et CONSEIL qualité en produits alimentaires

Envisageable :

- BP Charcutier traiteur



2

raisons de venir en CAP
Employé de Vente
spécialisé :

- Secteur qui offre des emplois
- Coursus de réussite par un

CONTACTS

- Le site Internet du lycée
<http://webetab.ac-bordeaux.fr/Etablissement/LpOloron/>
- Le blog du 4
<http://blogdu4.canalblog.com/>

Lycée professionnel du

IV Septembre 1870

Avenue du IV Septembre 1870

64400 Oloron Sainte Marie

Tél. : 05 59 39 03 13

Fax : 05 59 39 15 43

Courriel : ce.0640050g@ac-bordeaux.fr

CAP EMPLOYÉ de Vente SPÉCIALISÉ



Option Produits Alimentaires

- LP du IV septembre 1870
- 64400 Oloron

LA FORMATION

Préparation en 2 ans après la troisième

En milieu scolaire

Enseignement général :

- Français
- Mathématiques - Sciences physiques
- Histoire- Géographie
- Langue vivante
- Arts appliqués
- Éducation physique et sportive

Enseignement professionnel :

- Hygiène, nutrition et conservation des produits alimentaires
- Présentation des produits
- Vente
- Initiation au droit et à l'économie
- Vie sociale et professionnelle
- Éducation civique, juridique et sociale

En milieu professionnel

- 16 semaines de stage en magasin au cours des 2 années de formation

L'EXAMEN



L'examen est composé de :

- 2 épreuves pratiques en CCF (Contrôle en Cours de Formation)
- 3 épreuves d'enseignement général en CCF .
- 1 épreuve facultative de langue.



L'EMPLOI

Le titulaire du CAP Vente - option produits alimentaires est un professionnel qualifié qui exercera ses activités :

- dans les magasins de proximité : épicerie, boulangerie, pâtisserie, crèmerie, fruits et légumes, poissonnerie, traiteurs ...
- En rayon "produits frais" des moyennes et grandes surfaces alimentaires.

Missions :

- Accueillir, Conseiller le client
- Vendre des produits
- Passer des commandes
- Réceptionner les produits et les stocker
- Proposer des services complémentaires
- Mettre en rayon et présenter les produits de manière attrayante

