

CAP EMPLOYE(E) DE VENTE SPECIALISEE – OPTION A

Conseiller, Vendre, Fidéliser

CONDITIONS D'ADMISSION

Après une 3^{ème} (SEGPA, PREPA PRO ou générale).

FORMATION

DUREE DE LA FORMATION :
2ans (35H00 Hebdomadaire)

FORMATION EN ENTREPRISE :
16 semaines réparties sur les
2 ans :

· **Dans différents types de commerces**

(Boutiques, commerces de proximité, moyennes et grandes surfaces...)

· **En alimentation**

Le titulaire du CAP EVS est un professionnel qualifié qui exercera ses activités :

- En boutiques : prêt à porter, téléphonie...
- En grandes surfaces.

De plus, l'option A permet d'exercer dans les commerces de proximité : boulangerie, crèmerie..., les rayons frais des grandes surfaces.

Il a pour missions de :

- Accueillir et conseiller le client,
- Vendre,
- Proposer de services complémentaires,
- Passer des commandes,
- Réceptionner et stocker les produits,
- Présenter et mettre en rayon les produits.

COMPETENCES

- Etre dynamique,
- Avoir le sens relationnel,
- Avoir le sens de l'écoute et du service,
- Savoir travailler en équipe.



LES ENSEIGNEMENTS

ENSEIGNEMENT GENERAL	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année
Français -Histoire-Géographie	4h00	3h00
Mathématiques	4h00	3h50
1 Langue vivante (Anglais ou espagnol)	2h00	2h50
Arts appliqués et culture artistique	2h00	2h00
Education physique et sportive	2h50	2h50
ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL		
Techniques professionnelles	17h00	17h00
Prévention, santé, environnement,	1h50	1h00

POURSUITES D'ETUDES

- Possibilité d'intégrer une 1^{ère} BAC PRO Commerce après un CAP EVS
- BAC PRO Technicien Conseil Vente en Alimentation
- BP Charcutier - Traiteur

SECTEURS PORTEURS D'EMPLOIS :

Les boutiques de téléphonie, de prêt à porter...
Les grandes surfaces,
Les commerces de proximité (boulangerie, crèmerie, charcuterie-traiteur...).