

BAC PRO COMMERCE

Conseiller, Vendre, Animer, Gérer

CONDITIONS D'ADMISSION

Après une 3^{ème} (PREPA PRO ou générale).
Possibilité d'une passerelle entre une seconde ou une 1^{ère} GT
Possibilité d'intégrer une 1^{ère} après un CAP EVS

FORMATION

DUREE DE LA FORMATION :
3 ans
(35H00Hebdomadaire)

FORMATION EN ENTREPRISE :
22 semaines réparties sur les 3 ans :

- **Boutique, grandes surfaces spécialisées ou alimentaires...**

BEP intermédiaire MRCU en 1^{ère} Commerce

Le titulaire du Baccalauréat professionnel Commerce est un professionnel qualifié qui exercera :

- En boutique,
- En grandes surfaces spécialisées ou alimentaires.

Ce professionnel assure des activités de :

- Accueil, vente et conseil clientèle,
- Gestion et animation de rayon,
- Approvisionnement d'un rayon ou d'un point de vente.

COMPETENCES

- Etre dynamique,
- Avoir le sens de l'écoute et du service
- Etre sociable et patient,
- Avoir le sens relationnel,
- Savoir travailler en équipe.



Stage d'un mois à JACA (Espagne) dans le cadre du projet européen « Erasmus Plus ».



LES ENSEIGNEMENTS

ENSEIGNEMENT GENERAL	2de	1ère	1le
Français -Histoire-Géographie	4h50	4h50	4h50
Mathématiques	2h50	2h50	2h50
2 Langues vivantes (Anglais et espagnol)	4h00	4h00	4h00
Arts appliqués et culture artistique	1h00	1h00	1h00
Education physique et sportive	2h00	3h00	3h00
Accompagnement personnalisé	2h50	2h50	2h50

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Gestion et animation du point de Vente, Vente et Communication, Economie et Droit	1 4h00	1 4h00	1 4h00
---	--------	--------	--------

Prévention, santé, environnement	1h00	1h00	1h00
----------------------------------	------	------	------

POURSUITES D'ETUDES

- BTS Management des Unités Commerciales,
- BTS Négociation et Relation Client,
- DUT Techniques de Commercialisation,
- BTS Commerce International.

SECTEURS PORTEURS D'EMPLOIS :

- Secteurs de la grande distribution,
- Le prêt à Porter,
- La téléphonie...