

# BAC PRO COMMERCE

## Conseiller, Vendre, Animer, Gérer

### CONDITIONS D'ADMISSION

Après une 3<sup>ème</sup> (PREPA PRO ou générale).  
Possibilité d'une passerelle entre une seconde ou une 1<sup>ère</sup> GT  
Possibilité d'intégrer une 1<sup>ère</sup> après un CAP EVS

### FORMATION

DUREE DE LA FORMATION :  
**3 ans**  
(35H00Hebdomadaire)

FORMATION EN ENTREPRISE :  
**22 semaines** réparties sur les 3 ans :

- **Boutique, grandes surfaces spécialisées ou alimentaires...**

BEP intermédiaire MRCU en 1<sup>ère</sup> Commerce

**Le titulaire du Baccalauréat professionnel Commerce est un professionnel qualifié qui exercera :**

- En boutique,
- En grandes surfaces spécialisées ou alimentaires.

**Ce professionnel assure des activités de :**

- Accueil, vente et conseil clientèle,
- Gestion et animation de rayon,
- Approvisionnement d'un rayon ou d'un point de vente.

### COMPETENCES

- Etre dynamique,
- Avoir le sens de l'écoute et du service
- Etre sociable et patient,
- Avoir le sens relationnel,
- Savoir travailler en équipe.



**Stage d'un mois à JACA (Espagne) dans le cadre du projet européen « Erasmus Plus ».**



### LES ENSEIGNEMENTS

ENSEIGNEMENT GENERAL	2de	1ère	1le
Français -Histoire-Géographie	4h50	4h50	4h50
Mathématiques	2h50	2h50	2h50
2 Langues vivantes (Anglais et espagnol)	4h00	4h00	4h00
Arts appliqués et culture artistique	1h00	1h00	1h00
Education physique et sportive	2h00	3h00	3h00
Accompagnement personnalisé	2h50	2h50	2h50

### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

Gestion et animation du point de Vente, Vente et Communication, Economie et Droit

Prévention, santé, environnement

### POURSUITES D'ETUDES

- BTS Management des Unités Commerciales,
- BTS Négociation et Relation Client,
- DUT Techniques de Commercialisation,
- BTS Commerce International.

### SECTEURS PORTEURS D'EMPLOIS :

- Secteurs de la grande distribution,
- Le prêt à Porter,
- La téléphonie...