

Une formation solide de vendeur(se) qualifié(e) après la classe de troisième.

OBJECTIFS:

L'objectif visé est la formation de **futurs vendeurs spécialisés** dans un secteur d'activité (habillement, équipement de la maison...) ou d'une famille de produits.

Le Bac Professionnel Commerce confère à son titulaire les **compétences** nécessaires pour exercer, sous l'autorité d'un responsable, les activités propres à une unité commerciale :

- ► l'approvisionnement,
- ► la vente et la fidélisation de la clientèle,
 - ▶ l'animation de la surface de vente,
 - ▶ et les tâches de gestion courantes.



Lycée Professionnel Lycée Général & Technologique

Q UALITES DEMANDEES :

- ► Motivation, goût prononcé pour les contacts
- ► Qualités de disponibilité, de diplomatie
- ► Vivacité d'esprit
- ► Sens des responsabilités

P OURSUITE D'ETUDES:

Le titulaire du Bac Pro Commerce possède des compétences et une expérience professionnelle suffisante pour entrer dans la vie active. Cependant, les élèves les plus motivés pourront également poursuivre vers un BTS de la même spécialité BTS MUC (Management des unités commerciales) ou BTS NRC (Négociation et relation client).

Construire son avenir Au Lycée Professionnel « Philippe Cousteau »